



クライアントの
「ベスト」を引き出す
ビジネスコーチになる
5つのヒント

天井にぶつかっている感じがしますか？

多くのビジネスコーチは、人を助けることに情熱を燃やして仕事をしています。彼らは、優れたビジネスを運営するのがいかに難しいか、そして失敗することが、経済的にも精神的にもどれほど辛いかを、身をもって知っています。彼らにとっては、自分自身のスキルや経験を活かして、クライアントがビジョンを達成し、計画を実行し、成功を収めるお手伝いができることがなにより報酬なのです。

そのような仕事が大いに気に入っていても、ビジネスコーチの人生もまた疲れることがあります。新しいクライアントをうまく見つけること、現在のクライアントに前向きで永続的な影響を与え続けること、そして自分のビジネスを運営すること、それらすべてを同時に行うのは大変なことです。天井にぶつかるような感じがすることも、決して珍しいことではありません。

経営者や経営チームを支援し、ビジネスを築き上げ、経営するためのより良い方法があります。ここでは、あなたが自分のやりたいことにもっと時間を使いながらも、クライアントの最高のパフォーマンスを引き出すのに役立つ5つの重要なヒントをご紹介します。



1 コミュニティを見つける

ビジネスリーダーは、自分の意見を持つ強い個性の持ち主であることが多いです。クライアントがあなたのプロセスに反発し、やり方に疑問を抱くようになるまで、そう時間はかからないでしょう。ビジネスコーチとして独立したら、知恵を借りたり、アドバイスをもらえる仲間はいません。自分自身の経験と権威だけに頼っていると、自分のやり方が正しいと納得させるのは難しくなります。

ビジネスコーチとして孤独を感じることもあります。あなたはいつも自分自身のために仕事をしたいと思っていたのに、今はひとりぼっちで仕事をしているのです。けれども、同じ志を持つ仲間のコミュニティに参加することで、自立しながらも、コミュニティから恩恵を受けつつ、達人への道を歩むことができるのです。

同じ志を持つコーチのコミュニティを見つけることは、クライアントの最高のパフォーマンスを引き出すためには非常に重要です。コミュニティは、すぐにも引き出せる豊富な知識を提供してくれるだけでなく、あなたのやり方とプロセスを正当化してくれるアンカーも提供してくれます。



2 対症療法をやめる

課題を根本から解決するのは難しいし、恐ろしくもあります。そのため、クライアントはしばしば症状に着目し、あらゆる痛みの原因となっている本当の課題にまったく対処しようとしません。

ビジネスコーチとしても、同じ罠に陥りがちです。痛みを治療すれば、迅速に解決し、クライアントから認められ、誰もが先に進んでいるように見えます。しかし、表面からは見えない厳しい現実から目をそむけているのかもしれない。

クライアントは、根本的な問題に気づいていないように見えるかもしれませんが、たいていは無意識のうちにそれが何であるかを知っています。ただ、それに対処したくないだけなのです。クライアントが積極的に課題の根本に取り組むことを避け、あなたもその誘惑に乗ってしまわないように心構えをしてください。

表面的な問題を処理しても、根本的な課題は未解決のままです。クライアントは繰り返し同じ課題に取り組むことになり、最高のパフォーマンスを引き出すのに必要なトラクション（実行力）を得ることはできません。

起業家のための経営システム（EOS®）は、数千もの起業家精神にあふれた会社で効果が実証されている実績のあるツールと規律を使ったビジネスの6つのモジュールを強化できるように工夫されています。これらのモジュールを強化することで、課題の根本的な原因を突き止め、それを解決するのに役立つようになります。



3 自立心を育てる

あなたの時間にも、クライアントのお金にも限りがあります。長く持続する価値を真に生み出すには、クライアントが自分自身の二本の足で歩き、走り、自身の課題を解決し、自分なりの答えを見つけられるように導くことです。

あらゆる仕事から自分自身を解放することを目標にしてください。自発性を促し、相談する機会を減らしてください。クライアントがあなたに頼ることなく、自分たちの知恵を結集し、生かせるように手助けしてください。そうすれば、経営者やリーダーが友人に語れるような本物の持続的な価値を生み出せるのです。



4 理想の人生を送る

あなたは自分のビジネスを立ち上げつつ、クライアントも同じことができるように支援しようと、とんでもない長時間働いていませんか。それは持続不可能なモデルであり、クライアントにとって、良いビジネス手法を示しているとは言えません。

ほとんどの起業家は、自分が好きなことを、共に過ごしたい人たちと実行し、良い生活を送るために稼ぎたいと思っています。あなたがそのようなライフスタイルを楽しめない場合、クライアントは、あなたが本当に自分たちのビジョンを達成する支援ができるかどうかを質問するのが賢明でしょう。

あなたが理想とする人生を送れるようにビジネスモデルを作ることができれば、クライアント自身が理想とする人生を送れるように、彼らを支援することができるでしょう。EOSは、インプリメンターとそのクライアントが好きなことをして、他の人たちの人生に大きな変化をもたらし、他に情熱を傾けられるものを追求する時間を持てるように作られています。



5 シンプルで実績のあるシステムを利用する

多くのビジネスコーチは熱心な勉強家であり、絶えず最新刊を読み、できるだけ多くのツールや情報をダウンロードしています。彼らは複数のソースから得たツールやヒントを組み合わせ、独自のシステムをコツコツと作り上げています。しかし、そういったツールは一緒に機能させるように設計されていないために、「フランケンシステム」は非効率で不格好なものとなってしまいます。その結果、システムは互いに反発して、隠れたズレができてしまい、会社が陥る落とし穴になってしまいます。新たな問題が発生し、リーダーが求めている成果を十分に得ることができなくなります。

ほとんどのビジネスやリーダーシップは、より多くのものではなく、より少ないものを必要としています。実行するのが容易で、ほぼすべての組織で利用可能な実績のある総合的なシステムを利用してください。実績のあるシステムがあれば、あなたは何も発明する必要はありません。つまり、クライアントと仕事をするための準備時間を減らし、成果を出すためにより多くの時間を使うことができるのです。

少ない時間で多くのバリューを クライアントに提供する

起業家のための経営システム（EOS®）は、シンプルなコンセプトと実用的なツールの完全なセットであり、数百人のビジネスコーチと数千もの世界中の企業がビジョンを達成する支援をしてきました。

EOSを実践すれば、3つのことをより良くできるようになります。

- **ビジョン** — どこに向かっているのか、どうすればそこに到達できるかについて、組織の全員が100%考えを共有できる
- **トラクション** — 全員がそのビジョンを日々実行できるように、会社全体に集中力、規律、結果責任を植え付けられる
- **健全** — リーダーが、より協力的で機能的、健全なチーム作りができるように支援する

EOSを導入するかどうかに関わらず、あなたの成功（そしてクライアントの成功）は、実績のあるシステムを見つけられるかにかかっています。この5つのヒントを実践することで、クライアントに対するあなたのバリューを最大化しつつ、あなた自身の精神の健全性も保てるのです。そうすれば、より大きなエネルギー、新たな情熱、より多くの成果を得るまでたいして時間はかからないでしょう。そして、あなたのクライアントも同じ成果を得られることでしょう。

プロフェッショナルEOSインプリメンターのコミュニティに参加する

EOSは、いつの時代にも通用するビジネスの原則と、起業家がビジネスで望むものを得るのに役立つシンプルかつ実用的、実社会で通用するツールを組み合わせたものです。

EOSインプリメンターは、起業家と経営チームを支援したいという情熱と、6つのモジュールすべてを強化するためのスキルを兼ね備えた者のことです。このコミュニティのメンバーは、EOSのコア・バリューを共有しています。

- **謙虚かつ自信にあふれる** — オープンで、正直で、現実的で、実践的で、ポジティブな変化をもたらす準備ができています
- **成長なくば死** — あらゆる状況を最大限に生かし、自分たちとクライアントを次のレベルに引き上げることを目指す
- **まず手を差し伸べる** — 自分たちの利益より、他者を優先し、常に見返りを期待するより先に価値を提供する
- **正しいことをする** — 決して信頼を裏切らず、すべての課題を解決するためにどんなことでも厭わず、皆が前に進めるようにする
- **言行一致** — 時にはそれ以上を行い、決してそれ以下では済ませない

どうぞご参加ください！

コミュニティのメンバーになるには
eosworldwide.jp/contact にアクセスして、お問い合わせください。

EOSワールドワイドについて

EOSワールドワイドは、ビジネスリーダーの成功の支援に情熱を持った様々なバックグラウンドを持つ起業家から成る成長中の組織です。

企業家のための経営システム（EOS）の持つパワーは、実社会でシンプルかつ実用的なものです。それは理論でも魔法の薬でもなく、現場で実証されてきた時代を超越したツールなのです。EOSワールドワイドは、効果的なEOSの導入を希望する起業家とビジネスコーチのために、包括的なトレーニングと支援を提供しています。

連絡先

- eosworldwide.jp
- info@eosjapan.org



WWW.EOSWORLDWIDE.JP

© 2017 by EOS Worldwide. All rights reserved. No part of this ebook may be used or reproduced in any manner whatsoever without written permission except in the case of brief quotations embodied in critical articles or review. The Six Key Components is a trademark of Gino Wickman. EOS, The Entrepreneurial Operating System, and Traction are registered trademarks of Gino Wickman.

All rights reserved.